



Tu es bilingue et reconnu pour la qualité du service que tu offres aux clients ? Tu aimerais travailler avec une équipe pour laquelle l'entraide et la collaboration sont des priorités?

Thermo 2000 t'offre la possibilité de te joindre à sa belle équipe!

REPRÉSENTANT (E) AUX VENTES INTERNES

AVANTAGES :

- . Télétravail
- . RVER avec contribution de l'employeur
- . Assurances collectives
- . Bureaux et salle commune neufs (récemment rénovés)
- . 3 semaines de vacances
- . Poste permanent à 39h semaine (être disponible pour répondre aux clients entre 8h et 17h et 8h à 16h le vendredi)

Tu te reconnais dans ce profil? Tu as envie de te joindre à notre équipe dynamique et collaborer avec nous? Nous voulons te connaître!

POSE TA CANDIDATURE MAINTENANT !

1-888-854-1111

rh@thermo2000.com



Thermo 2000 conçoit, développe et fabrique une gamme complète d'équipements de chauffage pour l'eau chaude domestique et pour les systèmes hydroniques. Chef de file dans la recherche de solutions innovatrices pour des applications résidentielles, commerciales et institutionnelles.

Sous l'autorité du Directeur général, tu seras une personne clé pour l'équipe car tu représenteras l'image et les valeurs de l'entreprise en étant le premier contact avec nos clients.

VOUS SEREZ EN CHARGE DE :

- Être à l'écoute de notre client et satisfaire ses besoins en offrant un service avant et après-vente remarquable;
- Promouvoir les produits auprès des utilisateurs et partenaires de l'entreprise en vue d'améliorer la demande;
- Sélectionner les équipements répondant aux besoins des clients et effectuer la soumission;
- Travailler avec les représentants de vente externe en tant que soutien et communiquer les informations pertinentes aux différents départements;
- Maintenir la base de données à jour avec toutes les informations nécessaires pour traiter les dossiers.

ATOUS

- Grand professionnalisme et facilité à créer des liens de confiance avec les clients, autant en anglais qu'en français.
- Expérience dans un poste et secteur d'activité similaire.
- Gestion des priorités et sens de l'initiative.
- Maîtrise de la suite Office ou systèmes CRM.